

2022 3

+

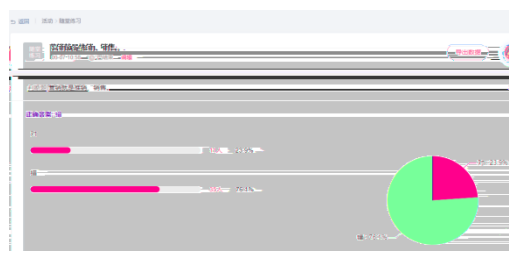
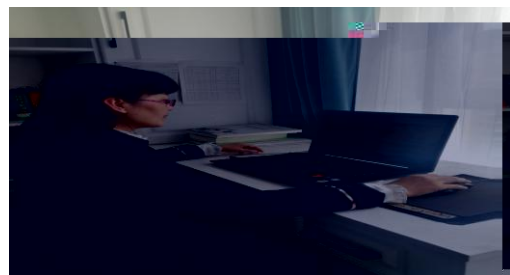
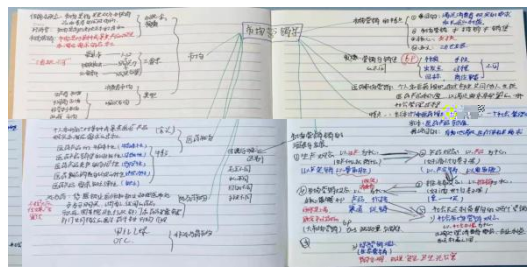
1.

2.

3.



项目一-认识医药营销		
● 1P-1-1-1 市场营销学		[视频类]
● 1-1-1 认识医药市场 课程讨论1		[文本类]
● 1-1-1 认识医药市场 课程讨论2		[文本类]
● 1P-1-1-1 医药市场营销学认识		[视频类]
● 1P-1-1-1 医药市场开发		[视频类]
● 1P-1-1-1 认识市场		[视频类]
● 1P-1-1-1 需要、欲望和需求		[视频类]
● 1P-1-1-2 需要、欲望和需求		[视频类]
● 1A-1-1-1 认识医药市场营销		[文本类]
● 1P-1-1-2 市场营销的概念		[视频类]



王宇峰03-15 09:30

已读未回

消息 33

请读你的指示

57 张益斌 40

张益斌03-15 09:37

只有自己努力学的才是属于自己的。作为一名销售人员，要研究与之相关的东西，让其属于自己，才是属于自己的财富

陈万松03-15 09:36

陈万松最近在中信证券北京总部培训

周敬03-15 09:35

与大家共勉

作为医药人应不忘初心，牢记使命，为人类健康，贡献我们的青春年华，以后无论你服务的是哪家公司，就职什么岗位，应当永远铭记自己所从事的是一项伟大的事业。

聊天

192.168.254.100:8080

郭欣燕：不同的推销有不同的结果

站得住，要经过商场的重重考验

1.

2.

1.

2.

3.